

# LEARNING BUSINESS BY DOING BUSINESS.

## TOPSIM - Business Development

### Warum TOPSIM?

- Mehr als 300 Universitäten und 150 Unternehmen nutzen unsere Simulationen
- Über 1500 TOPSIM-Anwender
- TOPSIM -Spiele machen Spaß und vereinfachen damit den Aufbau neuer Kompetenzen
- Marktführer im Bereich computergestützter Simulationen
- Regelmäßige Train-the-Trainer Seminare
- Jährliches Anwendertreffen zur Weiterentwicklung, Austausch und Weiterbildung
- Kostenloser Update-Service

**TOPSIM - Business Development** ist ein Planspielkonfigurator, mit dem neue Trainings- und Branchenszenarien individuell entworfen werden. Die abgebildeten Unternehmen müssen dabei besonders im Dienstleistungsbereich neue Geschäftsfelder erschließen. Je nach Szenario wird ein Produktions- (z.B. Produktion von Fahrrädern) oder ein Dienstleistungsunternehmen (z.B. Health Care oder Fitnessgeräte) dargestellt. Teilweise besteht das Geschäftsfeld auch aus einer Kombination von Produktion und Dienstleistung (z.B. Anlagenbau). Außerdem werden Projekte (z.B. Vertriebs-, F&E- oder Beschaffungsprojekte) realistisch abgebildet, wodurch ein breites Spektrum an betriebswirtschaftlichen Themen abgedeckt wird. TOPSIM - Business Development bietet eine hohe Flexibilität und kann daher in vielen Bereichen der Weiterbildung / Kommunikation und Schulung eingesetzt werden.

### Lerninhalte

- Nachfolgeprozesse/Geschäftsfeldentwicklung
- Wertorientierte Unternehmensführung
- Rating und Finanzkennzahlen, Shareholder Value
- Markteintritt, Markteinführung von Innovationen
- Planen, Steuern und Kontrollieren von Geschäftsprozessen
- Erstellen einer Balanced Scorecard

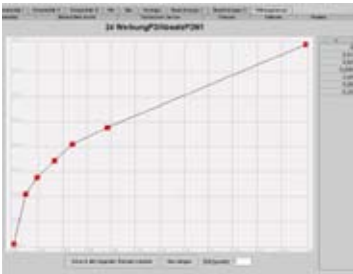
### Zielgruppe

Das Planspiel eignet sich generell für fortgeschrittene Zielgruppen, aber auch für Mitarbeiter mit geringen BWL-Kenntnissen, die die vermittelten Inhalte in ihrer betrieblichen Praxis benötigen:

- Führungskräfte, Führungsnachwuchs aus dem kaufmännischen und technischen Bereich
- Studenten der Wirtschaftswissenschaften
- Mitarbeiter im Bereich Personal, Entwicklung, Vertrieb, Fertigung, Finanzen und Verwaltung



# TOPSIM - Business Development



## Hardware/Software:

- Handelsüblicher PC oder Notebook
- Betriebssystem: Windows XP und Vista
- Drucker und einen Beamer für die Präsentation der grafischen Auswertungen

## Kontakt:

Hat unsere Simulation Ihr Interesse geweckt? Sicher ist bei Ihnen die eine oder andere Frage offen geblieben. Bitte nehmen Sie Kontakt mit uns auf. Wir freuen uns auf Ihre Email, Ihren Anruf oder Ihren Brief.

TATA Interactive Systems GmbH  
 Neckarhalde 55  
 72070 Tübingen  
 (t) +49 7071 7942 0  
 (f) +49 7071 7942 29  
 (e) info@topsim.com  
  
 www.topsim.com

## Lernziele

- Analysieren und Beurteilen von Unternehmensdaten (mit Hilfe der Elemente des internen und externen Rechnungswesens)
- Analysieren von Wert- und Kostentreibern im Unternehmen
- Umgang mit Informationen
- Trainieren von Teamarbeit und Entscheidungsfindung unter Zeitdruck
- Entwickeln von strategischen Geschäftsfeldern
- Strategisches Planen und Handeln

**Dauer:** 2 - 4 Tage, maximal 8 Entscheidungsperioden

**Teilnehmerzahl:** 9 - 30 Teilnehmer, 3 - 10 Gruppen à 3 - 5 Personen

**Anzahl der Entscheidungen pro Periode:** bis zu 30

**Sprachen:** deutsch, englisch

**Netzwerkfähiges Planspiel  
 Internetversion auf Anfrage**

## Über TATA Interactive Systems:

*TOPSIM ist der Markenname komplexer Management Simulationen der TATA Interactive Systems GmbH. Mit über 25 Jahren Erfahrung bei der Entwicklung computergestützter Planspiele und Simulationsmodelle haben wir uns im deutschsprachigen Raum als Marktführer etabliert. Seit dem Zusammenschluss mit der weltweit tätigen TATA-Gruppe beinhaltet unser Produktportfolio zudem umfassende innovative Lösungen im Bereich E-Learning.*

## Beispielhafter Seminaaraufbau

Tag 1	Tag 2	Tag 3
Einführung in die Simulation und Vorstellung der Szenarien	Theorieeinheit: Risikomanagement und Analyse von Periode 2	Theorieeinheit: Balanced Scorecard und Analyse von Periode 4
Gruppendiskussion und Simulation von Periode 1	Gruppendiskussion und Simulation von Periode 3	Gruppendiskussion und Simulation von Periode 5
Mittagessen		
Theorieeinheit: Entscheidungsprozesse und Analyse von Periode 1	Theorieeinheit: Strategische Geschäftsfeldentwicklung und Analyse Periode 3	Vorbereitung der Hauptversammlung
Gruppendiskussion und Simulation von Periode 2	Gruppendiskussion und Simulation von Periode 4	Hauptversammlung und Seminarevaluation

